



# Северо-Кавказский кейс-чемпионат

Социально-экономическое развитие СКФО - 2023

Кейс: Регистрация бизнеса

# Введение



Малый бизнес имеет большое значение для развития экономики России. Малые предприятия легче переносят изменения внешней среды, демонстрируя гибкость и мобильность. Данный сегмент бизнеса помогает в укреплении и становлении рыночной экономики.

Малый бизнес принимает большое участие в формировании бюджета. Предприниматели совершают отчисления в бюджет, которые берутся из прибыли различных организаций. Также, малый бизнес играет большую роль в формировании рабочих мест, то есть является источником доходов для населения.

Малый бизнес играет большую социально-экономическую роль в экономике территории. Малый бизнес оказывает огромное влияние в сфере создания рабочих мест для населения, тем самым повышая уровень занятости населения, уменьшая безработицу в регионе. На предприятиях малого бизнеса работает небольшое количество человек, что оказывает положительное влияние на мотивацию персонала, способствует образованию достаточно тесных связей в трудовом коллективе. Кроме того стоит заметить, что часто малые предприятия обеспечивают работой социально-нестабильные слои населения.

Наша задача создать такую систему, чтобы малому бизнесу было удобно работать, чтобы наши бизнесмены могли спокойно осуществлять свою деятельность, не встречая на своём пути бюрократических препонов. И каждый контакт малого бизнеса с Банком должен проходить безболезненно, а лучше - приносить удовольствие. Мы строим и создаём клиентоцентричную систему, где в центре находится клиент.



## Дорогие участники!

Вы получили предложение выступить инициатором создания нового технологического проекта, который направлен на развитие предпринимательства в регионе.

Наступило время, когда новые технологии настолько быстро проникают в современный мир, что мы не успеваем перестраивать инфраструктуру и создавать новые прогрессивные пространства, где молодое поколение может найти реализацию новых форматов для своего развития. Многие из Вас стремятся уехать из родного региона в другие перспективные локации, не находя возможности для раскрытия своего таланта.

Наш регион уникальный и самобытный, в котором расположены предприятия, научные центры, университеты и др., обладающие компетенциями российского и мирового уровня. Они готовят кадры и выпускают продукцию, конкурентоспособную на международных рынках. Наш регион вырастил немало талантов, которые вернулись в родной город или, возможно, готовы в него вернуться, у нас есть зарождающиеся новые технологические сообщества молодых предпринимателей.

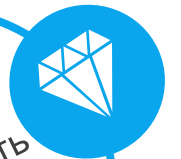
Станьте конструкторами новых решений, которые помогут упростить жизнь предпринимателей и поддержать их на самых первых шагах становления!

С уважением, Сбер

# Задание кейс-чемпионата



# Задача для участников



Проект должен быть доходным

Необходимо разработать проект по регистрации и запуску бизнеса, с использованием новых технологичных продуктов.

## Формат проекта

Проект по регистрации и запуску бизнеса, с использованием новых технологичных продуктов. Форматы создаваемого объекта: ИП, ООО, НПД (налог на проф. деятельность)

## Параметры создаваемого объекта

### Проект должен

- иметь целевую молодежную аудиторию
- учитывать лучшие российские/международные практики и форматы регистрации бизнеса
- Создавать задел для опережающего регионального развития
- иметь потенциал масштабирования внутри /вне региона

## Разделы проекта

- **Концепция регистрации бизнеса**  
Цели, функционал, ландшафт проекта
- **Целевая аудитория**  
Кто наш целевой клиент и его основные потребности
- **Финансовый план и риски проекта**  
Основные риски проекта. Как мы будем управлять рисками
- **Дорожная карта и план мероприятий**  
Поэтапный план запуска, примерный календарный план ключевых событий

# Текущая ситуация



Мы, как Банк, заинтересованы в открытии клиентами расчётных счетов.

Мы знаем, что регистрация бизнеса происходит в течение 5-7 дней.

Этот срок мы сократить не можем. Для нас важно, чтобы регистрация в сроки, указанные в ФНС, проходила без значительных усилий и дополнительных ресурсов, ещё лучше «не выходя из дома».



На сегодняшний день более 13 тыс. регистраций новых Юр.лиц на территории СКФО



40-45% регистрируются онлайн



Целевой ориентир - повышение онлайн регистраций - не менее 80%

Как стать предпринимателем, используя технологичные сервисы (какие?).  
Что нужно сделать для того, чтобы вы пришли в Банк и открыли счет?



# Количество регистраций юридических лиц во 2-м квартале 2023 года

Территория	Количество регистраций за квартал
Ставропольский край	4384
Республика Дагестан	3844
Республика Ингушетия	508
Кабардино-Балкарская Республика	1188
Карачаево-Черкесская Республика	792
Республика Северная Осетия-Алания	1155
Чеченская Республика	1799
Итого на территории СКФО	13670



## КРИТЕРИИ ОТБОРА ПРОЕКТОВ:

Проект отвечает следующим параметрам:

- Должен базироваться в представленном регионе
- Направлен на молодых предпринимателей
- Учитывать лучшие российские и зарубежные практики по организации бизнеса
- Формировать бизнес-капитал региона, давать возможности для опережающего регионального развития

**Представлена прозрачная и реалистичная финансовая модель проекта**

**Инструменты должны использовать следующие технологические сервисы:**

- Возможность получить консультации какого-либо государственного органа
- Подать заявку на получение лицензии и др. документов онлайн
- Возможность использования личного банковского кабинета для регистрации бизнеса
- Использование облачного сервиса для хранения документов
- Дополнительные сервисы в части организации бизнеса: эквайринг, инкассация, QR-code
- По итогу показать две истории:  
AS-IS и TO BE

# ФОРМАТ ИТОГОВОЙ ПРЕЗЕНТАЦИИ



- **Титульный лист**
- **Представление команды участников**  
1 слайд с фотографиями, опытом, ролями участников
- **Аннотация проекта**  
1 слайд, который кратко и ёмко отражает проектное решение
- **Проектное решение (разделы проекта)**  
5-6 слайдов, раскрывающих решение и его обоснование
- **Заключение/Резюме**  
Выводы и экономическая целесообразность
- **Приложения**  
открытые данные и аналитика (в т.ч. из онлайн источников)  
Детальные финансовые расчеты

- Основной формат представления решения – PowerPoint
- Количество слайдов (без приложения) – не более 10 слайдов
- Детальные расчеты разместите в приложение к презентации





# КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ РЕШЕНИЯ



## **Идея:**

предложено уникальное проектное решение

## **Детализация:**

проектное решение детально описано

## **Расчеты и обоснования:**

данные/ выводы/ гипотезы имеют фактологические основания

## **Владение материалом:**

ответы на вопросы.



## **Общее впечатление от презентации:**

бизнес-логика, практическая применимость предложений, визуальное оформление

## **Коммуникация:**

четкое и слаженное выступление, уверенность и структурированность

## **Вовлеченность и командность:**

вовлеченность всей команды и свободное владение решением